

II Региональный чемпионат профессионального мастерства

для людей с инвалидностью «Абилимпикс - 2018»

СОГЛАСОВАНО

Региональный центр
Развития движения «Абилимпикс»
Руководитель регионального центра
_____ В.В. Бевзюк
_____._____ 2018г.

Согласовано

Общероссийская общественная
организация инвалидов
«Всероссийское общество глухих»
Председатель областного
регионального отделения
_____ И.М. Кудакеев
_____._____ 2018г.

Утверждаю

Главный эксперт
_____ Т.Г. Попова
_____._____ 2018г.

Конкурсное задание

По компетенции «Торговля»

Категория участников - студент, специалист



Оренбург, 2018

Содержание

1.	Описание компетенции	3
1.1	Актуальность компетенции	3
1.2	Ссылка на образовательные стандарты и/или профессиональный стандарт	4
1.3	Требования к квалификации	5
1.	Конкурсное задание	5
2.1	Краткое описание задания	5
2.2	Структура и описание Конкурсного задания	5
2.3	Последовательность выполнения задания и критерии оценок для студентов	6
2.4	Последовательность выполнения задания и критерии оценок для специалистов.	9
3.	Перечень используемого оборудования, инструментов и расходных материалов.	11
4.	Схемы оснащения рабочих мест с учетом основных нозологий.	15
4.1	Схема застройки соревновательной площадки	
5.	Требования охраны труда и техники безопасности	18
5.1	Общие вопросы	18
5.2	Требования охраны труда перед началом работы	18
5.3	Требования охраны труда во время работы	19
5.4	Требования охраны труда в аварийных ситуациях	20
5.5	Требования охраны труда по окончании работы	20

1. Описание компетенции

Торговля, как обмен товарно-материальными ценностями, известна начиная с каменного века. Она является одним из самых могущественных факторов процесса развития общества: начиная со скромного обмена внутри страны и кончая раскинувшейся по всему миру сетью сложнейших коммерческих операций, разнообразные виды торговых отношений всегда так или иначе реагируют на различные стороны общественной жизни. Соответственно, и профессия продавца известна с давних времен. По мере развития общества, совершенствовалась и организация процесса купли-продажи товаров: от прямого обмена между родами и племенами до сложных схем международной торговли в настоящее время. Поэтому у профессии продавца широкая типология: от человека, работающего в магазине, до человека, отвечающего за организацию продвижения товара и сбыта продукции в крупной корпорации. Способности специалиста по поиску новых рынков сбыта продукции, планированию, прогнозированию и организации продаж высоко оцениваются руководством предприятий в любой экономической ситуации.

1.1.Актуальность компетенции

Многие мечтают о быстром карьерном росте, автономности в работе, а также быстром заработке - сбыте товара и получении за него денег. Поэтому изучение торгового дела и повышение профессионализма в этой области для всех молодых и энергичных - очень актуально. Эта специальность дает возможность изучать множество интересных предметов - не только экономических, но и гуманитарных. Активно изучается психология заключения коммерческих договоров, особенности потребностей покупателя и так далее. Работая по этой специальности, у человека появляется возможность взаимодействовать со многими людьми, то есть заводить полезные знакомства, выходить на новый уровень взаимоотношений, изменять свой социальный статус. Для того чтобы получить универсальную экономическую подготовку, активные люди выбирают «Торговлю».

Умение «представить товар лицом», знания по психологии эффективных продаж, аналитические способности, навыки работы с возражениями покупателей – компетенции, необходимые менеджеру по продажам. От эффективности его работы во многом зависят продажи компании, и, следовательно, успешность ее деятельности. Именно поэтому квалифицированный специалист в этой области всегда будет востребован на рынке труда. Торговые специалисты, прекрасно разбирающиеся в менеджменте, экономике, логистике, ориентирующиеся в маркетинге, стали востребованными после перехода страны на рыночные отношения. Сейчас в любых сферах бизнеса, а особенно на рынке цветных металлов, на фондовых биржах, в банках ценятся специалисты, подготовленные по новым программам, способные оценить качественные характеристики товаров и заключать сделки. Для работы в этой сфере необходимы коммуникативность и умения взаимодействовать в связке «человек – человек».

1.2. Ссылка на образовательные стандарты и/или профессиональный стандарт

Конкурсное задание разработано на основании Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)". Приказ Минобрнауки России от 15.05.2014 N 539 и

Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по профессии 38.01.02 Продавец, контролер – кассир. Приказ Минобрнауки России от 02.08.2013 N 723

1.3. Требования к квалификации.

2. Среди требований указанных в ФГОС ТОП- 50 и требований работодателя к компетенции «Торговля» выделяют следующий перечень знаний и умений:

Студенты	Специалисты
<p><i>знать:</i></p> <p>составные элементы торговой деятельности: цели, задачи, принципы, объекты, субъекты, виды коммерческой деятельности;</p> <p>государственное регулирование торговой деятельности;</p> <p>инфраструктуру, средства, методы, инновации в торговле;</p> <p>организацию торговли в организациях оптовой и розничной торговли, их классификацию;</p> <p>услуги оптовой и розничной торговли: основные и дополнительные;</p> <p>правила торговли;</p> <p>классификацию торгово-технологического оборудования, правила его эксплуатации;</p> <p>организационные и правовые нормы охраны труда;</p> <p><i>уметь:</i></p> <p>устанавливать коммерческие связи, заключать договора и контролировать их выполнение;</p> <p>управлять товарными запасами и потоками;</p> <p>обеспечивать товародвижение и принимать товары по количеству и качеству;</p> <p>оказывать услуги розничной торговли с</p>	<p><i>иметь практический опыт:</i></p> <p>приемки товаров по количеству и качеству;</p> <p>составления договоров;</p> <p>установления коммерческих связей;</p> <p>соблюдения правил торговли;</p> <p>выполнения технологических операций по подготовке товаров к продаже, их выкладке и реализации;</p> <p>эксплуатации оборудования в соответствии с назначением и соблюдения правил охраны труда;</p> <p>оформления финансовых документов и отчетов;</p> <p>проведения денежных расчетов;</p> <p>расчета основных налогов;</p> <p>анализа показателей финансово-хозяйственной деятельности торговой организации;</p> <p>выявления потребностей (спроса) на товары;</p> <p>реализации маркетинговых мероприятий в соответствии с конъюнктурой рынка;</p> <p>участия в проведении рекламных акций и кампаний, других маркетинговых коммуникаций;</p> <p>анализа маркетинговой среды организации;</p>

<p>соблюдением нормативных правовых актов, санитарно-эпидемиологических требований к организациям розничной торговли;</p> <p>устанавливать вид и тип организаций розничной и оптовой торговли;</p> <p>эксплуатировать торгово-технологическое оборудование;</p> <p>применять правила охраны труда, экстренные способы оказания помощи пострадавшим, использовать противопожарную технику.</p>	
---	--

2. Конкурсное задание

2.1. Краткое описание задания.

Конкурсное задание для студентов и специалистов содержит перечень торговых расчетов и ситуаций, которые необходимы специалисту по поиску новых рынков сбыта продукции, планированию, прогнозированию и организации продаж.

2.2. Структура и описание конкурсного задания.

	Наименование и описание модуля	День	Время	Результат
Студент	Задание А: Кейс-задание	первый	40 мин	Разобрать ситуацию и принять управленческое решение
	Задание В: Составить претензию	первый	40мин	Написать письмо-претензию поставщику товара
	Задание С: Коммерческие расчеты	первый	40 мин	Рассчитать эффективность использования торговых площадей и сделать выводы
	Задание D: Потенциальное предложение дилеру	первый	60 мин	Разработать презентацию представляющей продукцию компании потенциальным дилерам
Специалист	Задание А: Кейс-задание	первый	40 мин	Разобрать ситуацию и принять управленческое решение

	Задание В: Планировка торгового зала	первый	50 мин	Определить типизацию специализацию торговой организации, графически изобразить планировку торговой организации
	Задание С: Коммерческие расчеты	первый	40 мин	Рассчитать эффективность использования торговых площадей и сделать выводы
	Задание D: Потенциальное предложение дилеру	первый	50 мин	Разработать презентацию представляющей продукцию компании потенциальным дилерам

2.3. Последовательность выполнения задания для студентов

Задание А. «Кейс-задание»

Время выполнения 40 минут

Задание: Разобрать ситуацию и принять управленческое решение по ситуации (можно использовать компьютер для написания возможных решений), сложившейся в торговле, дать обоснование.

Последовательность выполнения задания

1. Изучение конкурсного задания;
2. Выделение ключевых моментов в сложившейся торговой ситуации ;
3. Принять управленческое решение и дать обоснование текст можно набрать на компьютере или написать от руки;
4. Предоставление результатов задания экспертам;

Задание В: «Составить претензию»

Время выполнения 40 минут

Задание: Написать письмо-претензию поставщику товара (текст можно набрать на компьютере или написать от руки), предложить возможные варианты решения.

Последовательность выполнения задания

1. Изучение конкурсного задания;
3. Выделение ключевых моментов в конкурсном задании;
4. Составление претензии текст можно набрать на компьютере или написать от руки;
5. Предоставление составленной претензии экспертами;

Задание С: «Коммерческие расчеты»

Время выполнения: 40 минут

Задание 1: Участникам предлагается рассчитать эффективность использования торговых площадей. Участнику необходимо сделать вывод и дать предложения (можно использовать калькулятор).

Задание 2: Участникам предлагается рассчитать эффективность использования торгового оборудования. Участнику необходимо сделать вывод и дать предложения (можно использовать калькулятор).

Последовательность выполнения задания

1. Изучение конкурсного задания;
2. Выделение ключевых моментов в конкурсном задании;
3. Выполните задание 1 и сделайте выводы и предложения;
4. Выполните задание 2, сделайте выводы и предложения;

Задание D: «Потенциальное предложение дилеру»

Время выполнения: 60 минут

Задание: Участникам раздается по карточке с наименованием товара и его характеристиками, и данными компании продавца. Участникам необходимо разработать презентацию представляющую продукцию компании потенциальным дилерам (с использованием компьютерных технологий), представить ее экспертам и ответить по вопросам по ней.

Последовательность выполнения задания

6. Изучение конкурсного задания;
7. Выделение ключевых моментов в конкурсном задании;
8. Составление презентации;
9. Предоставление результатов работы перед экспертами;
10. Ответы на вопросы экспертов.

Критерии оценки выполнения задания для студентов

Критерии	Наивысший балл	Шкала оценки	
		Объективные	Субъективные
Задание А. «Кейс-задание»			
Четко сформулировать решения	4	4	0
Полнота раскрытия обоснований	5	5	0
Логичность и связность изложения	4	4	0
Отсутствие орфографических, пунктуационных и стилистических ошибок	4	4	0
Оригинальность управленческих предложений по продвижению товара	3	3	0
Всего:	20	20	0

Задание В. «Составить претензию»			
Аргументированность предложений в претензии	7	7	0
Работа с первоисточником	3	3	0
Отсутствие орфографических, пунктуационных и стилистических ошибок	4	4	0
Правильность расчета	6	6	0
Правильность оформления	5	5	0
Всего:	25	25	0
Задание С. «Коммерческие расчеты»			
Обоснованность и правильность расчетов	8	8	0
Логичность ответов на поставленные вопросы к задаче	5	5	0
Отсутствие орфографических, пунктуационных и стилистических ошибок	5	5	0
Правильность оформления решения	7	7	0
Всего:	25	25	0
Задание Д. «Потенциальное предложение дилеру»			
Содержание и дизайн презентации	7	7	0
Характеристика товара	5	5	0
Расшифровка товарной информации	3	3	0
Обоснованность предложения дилеру	6	6	0
Оформление коммерческого предложения	2	2	0
Ответы на вопросы после презентации	3	3	0
Всего	30	30	0

2.4.Последовательность выполнения задания для специалистов

Задание А. «Кейс-задание»

Время выполнения 40 минут

Задание: Разобрать ситуацию и принять управленческое решение по ситуации (можно использовать компьютер для написания возможных решений), сложившейся в торговле, дать обоснование.

Последовательность выполнения задания

5. Изучение конкурсного задания;
6. Выделение ключевых моментов в сложившейся торговой ситуации ;
7. Принять управленческое решение и дать обоснование текст можно набрать на компьютере или написать от руки;
8. Предоставление результатов задания экспертам;

Задание В : «Планировка торгового зала со знанием специализации и типизации магазинов»

Время выполнения: 50 минут

Задание состоит из двух частей, где в первой части необходимо определить типизацию и специализацию торговых организаций с приведением примера, во второй части необходимо графически изобразить планировку торговой организации в соответствии указанным условиям.

Последовательность выполнения задания

1. Изучение конкурсного задания;
2. Выделение ключевых моментов в конкурсном задании;
3. Определите типизацию и специализацию торговой организации;

Графически изобразите планировку торговой организации

Задание С: «Коммерческие расчеты»

Время выполнения: 40 минут

Задание1: Участникам предлагается рассчитать эффективность использования торговых площадей. Участнику необходимо сделать вывод и дать предложения (можно использовать калькулятор).

Задание 2: Участникам предлагается рассчитать эффективность использования торгового оборудования. Участнику необходимо сделать вывод и дать предложения (можно использовать калькулятор).

Последовательность выполнения задания

- 1.Изучение конкурсного задания;
- 2.Выделение ключевых моментов в конкурсном задании;
- 3.Выполните задание 1и сделайте выводы и предложения;
- 4.Выполните задание 2, сделайте выводы и предложения;

Задание D: «Потенциальное предложение дилеру»

Время выполнения: 50 минут

Задание: Участникам раздается по карточке с наименованием товара и его характеристиками, и данными компании продавца. Участникам необходимо разработать презентацию представляющую продукцию компании потенциальным дилерам (с использованием компьютерных технологий), представить ее экспертам и ответить по вопросам по ней.

Последовательность выполнения задания

11. Изучение конкурсного задания;
12. Выделение ключевых моментов в конкурсном задании;
13. Составление презентации;
14. Предоставление результатов работы перед экспертами;
15. Ответы на вопросы экспертов.

Критерии оценки выполнения задания для специалистов

Критерии	Наивысший балл	Шкала оценки	
		Объективные	Субъективные
Задание А. «Кейс-задание»			
Четко сформулировать решения	4	4	0
Полнота раскрытия обоснований	5	5	0
Логичность и связность изложения	4	4	0
Отсутствие орфографических, пунктуационных и стилистических ошибок	4	4	0
Оригинальность управленческих предложений по продвижению товара	3	3	0
Всего:	20	20	0
Задание В. «Планировка торгового зала со знанием специализации и типизации»			
Знание специализации магазинов	2	2	0
Знание типизации магазинов	2	2	0
умение графически составить планировку торгового зала по заданному условию	7	7	0
рациональность расположение торговых и складских зон	7	7	0
логичность потребительского потока в торговом зале	7	7	0
Всего	25	25	0
Задание С. «Коммерческие расчеты»			
Обоснованность и правильность расчетов	8	8	0
Логичность ответов на поставленные вопросы к задаче	5	5	0
Отсутствие орфографических, пунктуационных и стилистических ошибок	5	5	0

Правильность оформления решения	7	7	0
Всего:	25	25	0
Задание D . «Потенциальное предложение дилеру»			
Содержание и дизайн презентации	7	7	0
Характеристика товара	5	5	0
Расшифровка товарной информации	3	3	0
Обоснованность предложения дилеру	6	6	0
Оформление коммерческого предложения	2	2	0
Ответы на вопросы после презентации	3	3	
Всего	30	30	0

3.Перечень используемого оборудования, инструментов и расходных материалов.

ПЕРЕЧЕНЬ ОБОРУДОВАНИЯ НА 1-ГО УЧАСТНИКА (конкурсная площадка)				
Оборудование, инструменты, ПО				
№	Наименование	Ссылка на сайт с тех. характеристиками либо тех. характеристики оборудования, инструментов	Ед. измерения	Кол-во
1	Компьютер с программным обеспечением Microsoft Windows 7; Microsoft Office (Microsoft.com); Power Point.	https://www.aldi.ru/catalog/element/0540578/?_openstat=ZGlyZWN0LnlhbmRleC5ydTszMDUxNzkxNjs0ODYzNDgzNTEzO3lhbmRleC5ydTpwcmVtaXVt&yclid=5532968932483802806&utm_campaign=Oldi_FeedAds_Russia.30517916&utm_content=gid 2971580986 aid 4863483513 adp no 380384 Персональные%20компьютеры cid pos premium1 src search_none&utm_id=ic 30517916 2971580986 4863483513 380384 Персональные%20компьютеры search premium&utm_medium=src&utm_source=Yandex&utm_term=380384.Персональные%20компьютеры	шт	1
2	Стол компьютерный	https://hoff.ru/catalog/domashniy_ofis/komputernye_stoly/kompyuternyy_stol_kst_15_id_1261531/?articul=80288428	шт	1
3	Кресло компьютерное	https://hoff.ru/catalog/domashniy_ofis/ofisnye_kresla/kreslo_raboochee_bonus_id2061170/?articul=80295755	шт	1
4	Настольная лампа	https://sklad220.ru/arte-lamp/nastolnye-lampy/desk-a5810lt-1wh	шт	1
ПЕРЕЧЕНЬ РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ НА 1 УЧАСТНИКА				
№	Наименование	Ссылка на сайт с тех. Характеристиками либо тех. Характеристики оборудования,	Ед. измерени	Кол-во

		инструментов	я	
1	Ручка шариковая	https://orenburg.tiu.ru/p37368285-ruchka-sharikovaya-brauberg.html	шт	1
2	Лист бумаги А4	https://orenburg.tiu.ru/p282645467-bumaga-svetocopy-upakovke.html?_openstat=tiu_prosale%3Вфисная+и+полиграфическая+бумага%3ВБумага+SvetoCopy%2С+А4.+В+упаковке+5+шт.%3Вsearch	шт	2
3	Калькулятор	https://orenburg.tiu.ru/p343163047-kalkulyator-uniel-su263;all.html	шт.	1
4	Интернет ресурсы	http://www.consultant.ru/	шт.	1
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И ИНСТРУМЕНТЫ, КОТОРЫЕ УЧАСТНИКИ ДОЛЖНЫ ИМЕТЬ ПРИ СЕБЕ				
1	лупа	Любой модификации	шт	1
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ, ЗАПРЕЩЕННЫЕ НА ПЛОЩАДКЕ				
1	мобильный телефон	Любой модификации		
2	Внешний накопитель	Любой модификации		
НА 1-ГО ЭКСПЕРТА (КОНКУРСНАЯ ПЛОЩАДКА)				
Перечень оборудования и мебель				
№	Наименование	Ссылка на сайт с тех. характеристиками либо тех. характеристики оборудования	Ед. измерения	Кол-во
1	Офисный стол	https://orenburg.lybayamebel.ru/catalog/mebel_dlya_ofisa/stol_rabochiy_alfa_61_18/	шт	1
2	Офисный стул	https://orenburg.tiu.ru/p282032930-stul-ofisnyj-izo.html	шт	1
ОБЩАЯ ИНФРАСТРУКТУРА КОНКУРСНОЙ ПЛОЩАДКИ				
Перечень оборудование, инструментов, средств индивидуальной защиты и т.п.				
№	Наименование	Ссылка на сайт с тех. характеристиками либо тех. характеристики оборудования	Ед. измерения	Кол-во
1	проектор	https://www.dns-shop.ru/product/407a7d4f58233361/proektor-benq-mx507-cernyj/characteristics/	шт	1
2	экран	https://somebox.ru/product/screen_projector_table_40_inch_4_3.html?utm_source=market.yandex.ru&utm_campaign=spb&utm_medium=cpc&utm_term=1815&ymclid=375142782244712968100006	шт	1
3	Компьютер с выходом в интернет	https://www.aldi.ru/catalog/element/0540578/?_openstat=ZGlyZWN0LnlhbmRleC5ydTszMDUxNzkxNjs0ODYzNDgzNTEzO3lhb mRleC5ydTpwcmVtaXVt&yclid=55329689	шт	1

		32483802806&utm_campaign=Oldi_FeedAds_Russia.30517916&utm_content=gid 2971580986 aid 4863483513 adp no 380384_Personalnye%20kompyutery cid pos premium1 src search_none&utm_id=ic 30517916 2971580986 4863483513 380384 Персональные%20компьютеры search premium&utm_medium=cpc&utm_source=Yandex&utm_term=380384.Персональные%20компьютеры		
4	колонки	https://www.svyaznoy.ru/catalog/tv/9218/3017372?utm_source=yandexmarket&utm_campaign=pricelist_yandexmarket_orenburg&utm_medium=cpc&utm_term=3017372&utm_content=acc_kolonki_Creative_SBSA&yclid=375220255936833824200013	шт	1
5	Стол угловой	https://orenburg.tiu.ru/p354694098-kompyuternyj-stol-uglovoj.html	шт	1
6	огнетушитель	http://pozhproekt.ru/nsis/KatalogPTP/Special/Parts/Raz_6/pasport_6/p4lk.htm	шт	1
7	Набор (аптечка) первой медицинской помощи	http://medaptechka.net/ofisnaya-aptechka-pervoj-pomoshhi/	ком	1
8	Часы настольные	Любой модификации	шт	1
9	Кулер для воды и стаканчики	http://www.aquadelo.ru/goods/94297435-kuler_dlya_vody_1_ael_016	шт	1
10	Принтер цветной	https://kcentr.ru/goods/struynyy_printer_epson_1120//?utm_source=Yandex.Direct&utm_term=1027766&utm_campaign=Dinamicheskie_orenburg&utm_medium=Dinamicheskie&yclid=5533843982731197325&utm_source=Yandex.Direct&utm_term=PRODUCT_ID&utm_campaign=Dinamicheskie_orenburg&utm_medium=Dinamicheskie	шт	1

ПЕРЕЧЕНЬ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ЭКСПЕРТОВ

Перечень оборудования, мебель, канцелярия и т.п.

№	Наименование	Ссылка на сайт с тех. Характеристиками, либо тех. Характеристики оборудования	Ед. измерения	Кол-во
1	Стол рабочий «Альфа»	https://orenburg.lybayamebel.ru/catalog/mebel_dlya_ofisa/stol_rabochiy_alfa_61_18/	шт	4
2	стул	https://orenburg.tiu.ru/p282032930-stul-ofisnyj-izo.html	шт	4
3	Компьютер с выходом в интернет	https://www.aldi.ru/catalog/element/0540578/?openstat=ZGlyZWN0LnlhbmRleC5ydTszMDUxNzIxNjYzNDgzNTEzO3lhbmRleC5ydTpwcmVtaXVt&yclid=5532968932483802806&utm_campaign=Oldi_FeedAds_Russia.30517916&utm_content=gid 2971580986 aid 4863483513 adp no 380384_Personalnye%20kompyutery cid pos premium1 src search_none&utm_id=ic 30517916 2971580986 4863483513 380384 Персональные%20компьютеры search premium&utm_medium=cpc&utm_source=Yandex&utm_term=380384.Персональные%20компьютеры	шт	1

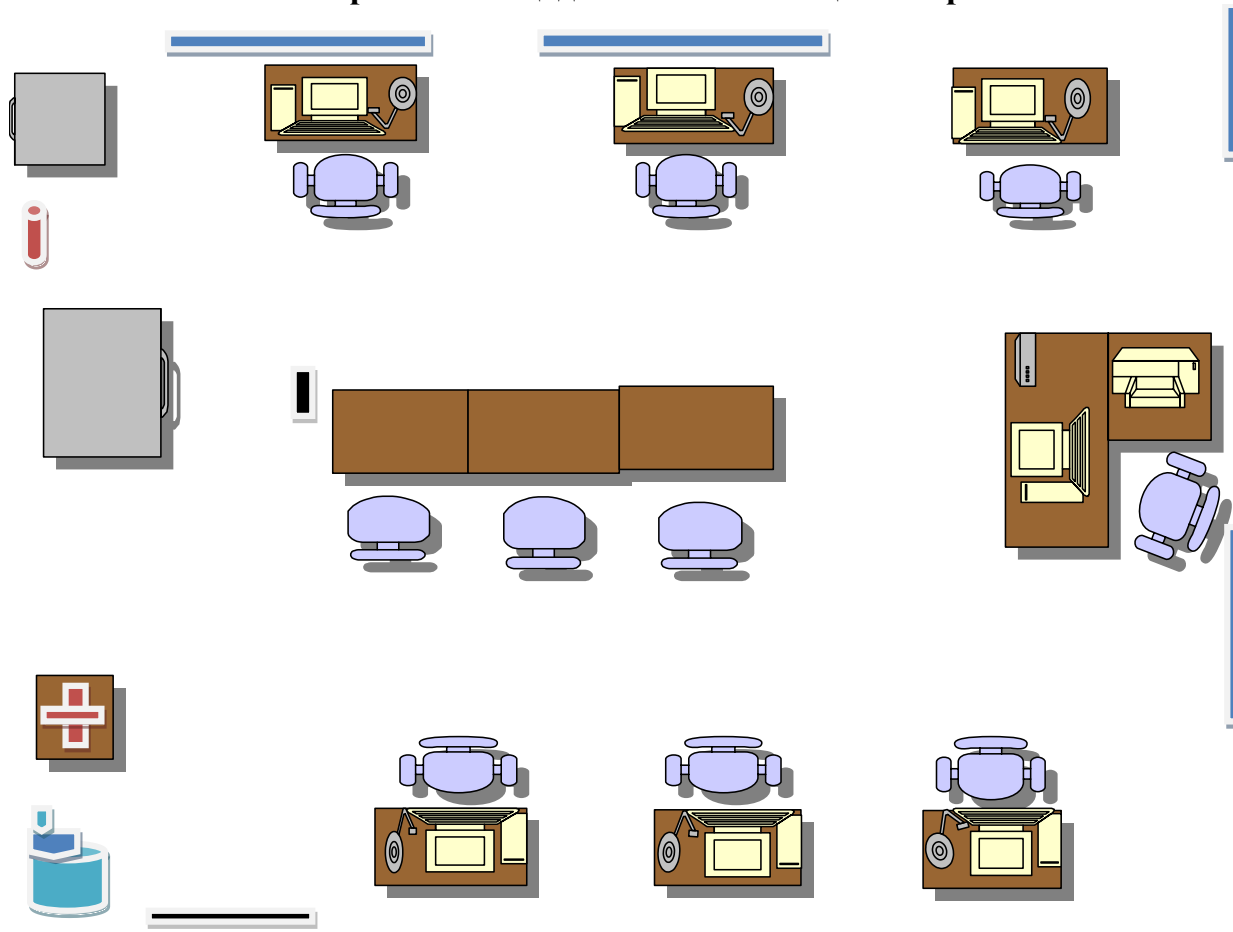
		рсональные%20компьютеры cid pos premium1 src search_none&utm_id=ic 30517916 2971580986 4863483513 380384 Персональные%20компьютеры search premium&utm_medium=cpc&utm_source=Yandex&utm_term=380384.Персональные%20компьютеры		
4	Ручка шариковая	https://orenburg.tiu.ru/p37368285-ruchka-sharikovaya-brauberg.html	шт	4
5	Бумага офисная А4	https://orenburg.tiu.ru/p282645467-bumaga-svetocopy-upakovke.html?openstat=tiu_prosale%3Вофисная+и+полиграфическая+бумага%3ВБумага+SvetoCopy%2C+A4.+B+упаковке+5+шт.%3Bsearch	пач	1
6	Степлер концилярский	https://www.ozon.ru/context/detail/id/139834051/?utm_content=id_139834051%7Ccatid_1177528&utm_source=cpc_yandex_market&utm_medium=cpc&utm_campaign=spb_div_writing&ymclid=375167041552363595800009	шт	1
7	Вешало	http://betee.ru/shop/veshala-dlya-odezhdy-stojjki-napolnye/veshala-napolnye-proizvodstvokitajj/veshalo-dlya-odezhdy-kaskad-art-3582/?frommarket=&ymclid=375165104363771576300013	шт	1
3	Доска - планшет	http://www.ukazka.ru/catalog/kanc-doska-planshet-s-verkhnim-prizhimom-a4-23-kh-35-sm-karton-pvkh-bordovaya-204172.html	шт	5
КОМНАТА УЧАСТНИКОВ				
Перечень оборудования, мебель, канцелярия и т.п.				
1	Стол рабочий «Альфа»	https://orenburg.lybayamebel.ru/catalog/mebel_dlya_ofisa/stol_rabochiy_alfa_61_18/	Шт	6
2	Стулья	http://www.komus-opt.ru/catalog/visitors_chairs/147889/	Шт	19
3	Вешало	http://betee.ru/shop/veshala-dlya-odezhdy-stojjki-napolnye/veshala-napolnye-proizvodstvokitajj/veshalo-dlya-odezhdy-kaskad-art-3582/?frommarket=&ymclid=375165104363771576300013	шт	1
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ/КОММЕНТАРИИ				
Количество точек питания и их характеристики				
№	Наименование	Тех. характеристики		
1	Столовая			1

4. Схемы оснащения рабочих мест с учетом основных нозологий.

Специальных оборудованных рабочих мест не требуется.

4.1. Схема застройки соревновательной площадки по компетенции «Торговля»

Схема застройки площадки по компетенции «Торговля»



Условные обозначения.



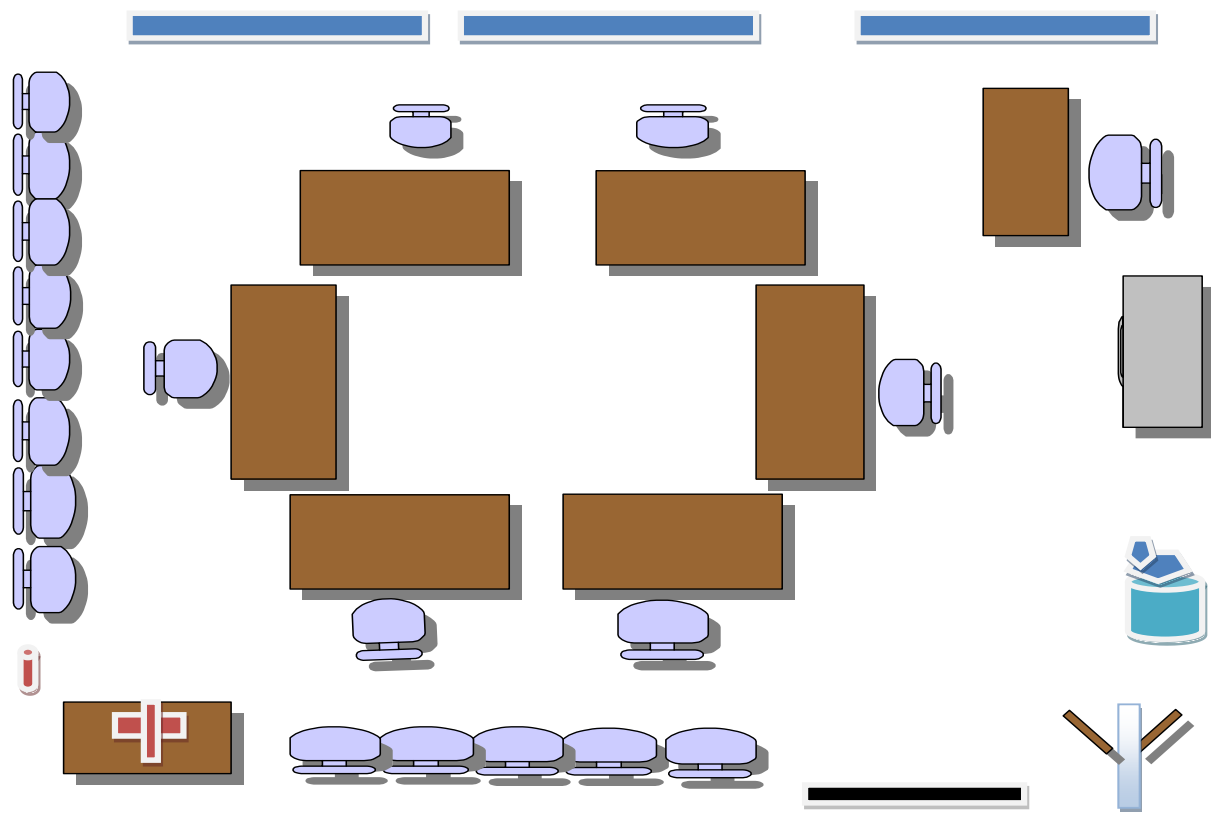
	- Компьютерный стул		- Модем
	- Стул		- Угловой стол
	- Компьютер		- Аптечка
	- Стол		- Принтер
	- Экран		- Вход
	- Тумба офисная		- Окно
	- Огнетушитель		- Кулер с водой
	- Проектор		- Настольная лампа

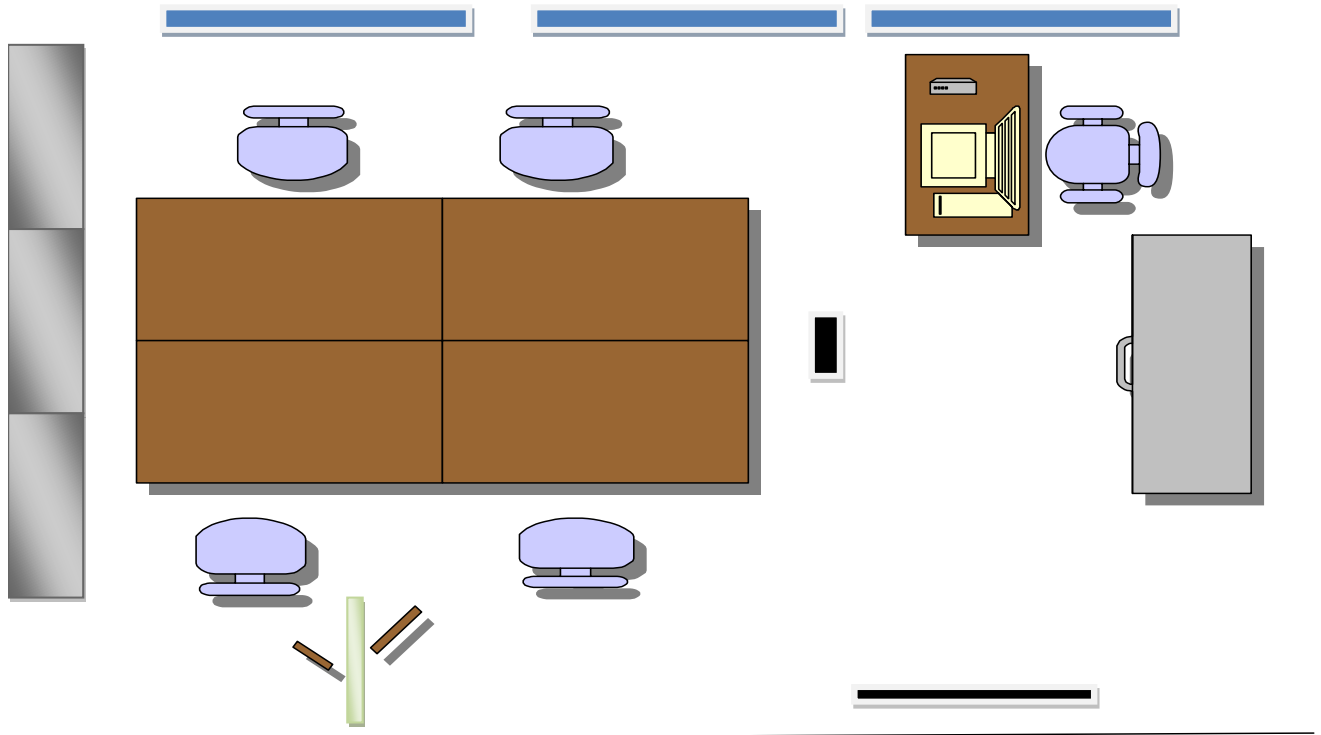
Схема комнаты участников.



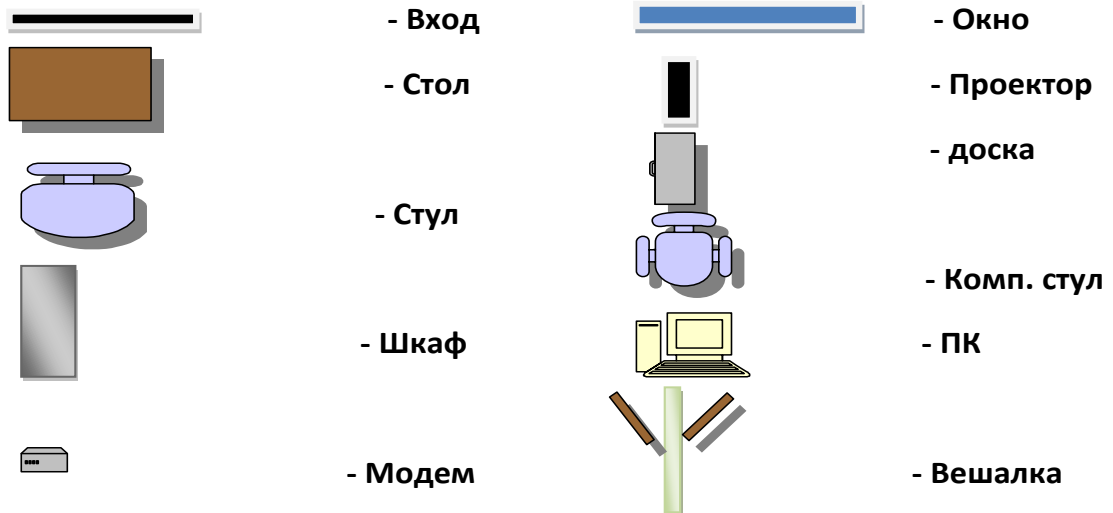
Условные обозначения.



Схема комнаты экспертов.



Условные обозначения.



5. Требования охраны труда и техники безопасности

1. Общие вопросы

- 1.1. При работе с ПК рекомендуется организация перерывов на 10 минут через каждые 50 минут работы. Время на перерывы уже учтено в общем времени задания, и дополнительное время участникам не предоставляется
- 1.2. Запрещается находиться возле ПК в верхней одежде, принимать пищу и курить, употреблять во время работы алкогольные напитки, а также быть в состоянии алкогольного, наркотического или другого опьянения.
- 1.3. Участник соревнования должен знать месторасположение первичных средств пожаротушения и уметь ими пользоваться.
- 1.4. О каждом несчастном случае пострадавший или очевидец несчастного случая немедленно должен известить ближайшего эксперта.
- 1.5. Участник соревнования должен знать местонахождения медицинской аптечки, правильно пользоваться медикаментами; знать инструкцию по оказанию первой медицинской помощи пострадавшим и уметь оказать медицинскую помощь. При необходимости вызвать скорую медицинскую помощь или доставить в медицинское учреждение.
- 1.6. При работе с ПК участник соревнования должны соблюдать правила личной гигиены.
- 1.7. Работа на конкурсной площадке разрешается исключительно в присутствии эксперта. Запрещается присутствие на конкурсной площадке посторонних лиц.
- 1.8. По всем вопросам, связанным с работой компьютера следует обращаться к эксперту.

3.2. Требования охраны труда перед началом работы

- 1.1. Перед включением используемого на рабочем месте оборудования участник соревнования обязан:
 - 1.1.1. Осмотреть и привести в порядок рабочее место, убрать все посторонние предметы, которые могут отвлекать внимание и затруднять работу.
 - 1.1.2. Проверить правильность установки стола, стула, подставки под ноги, угол наклона экрана монитора, положения клавиатуры в целях исключения неудобных поз и длительных напряжений тела. Особо обратить внимание на то, что дисплей должен находиться на расстоянии не менее 50 см от глаз (оптимально 60-70 см).
 - 1.1.3. Проверить правильность расположения оборудования.
 - 1.1.4. Кабели электропитания, удлинители, сетевые фильтры должны находиться с тыльной стороны рабочего места.
 - 1.1.5. Убедиться в отсутствии засветок, отражений и бликов на экране монитора.
 - 1.1.6. Убедиться в том, что на устройствах ПК (системный блок, монитор, клавиатура) не располагаются сосуды с жидкостями, сыпучими материалами (чай, кофе, сок, вода и пр.).

1.1.7. Включить электропитание в последовательности, установленной инструкцией по эксплуатации на оборудование; убедиться в правильном выполнении процедуры загрузки оборудования, правильных настройках.

1.1.8. При выявлении неполадок сообщить об этом эксперту и до их устранения к работе не приступать.

3.3. Требования охраны труда во время работы

1.1.В течение всего времени работы со средствами компьютерной и оргтехники участник соревнования обязан:

- содержать в порядке и чистоте рабочее место;
- следить за тем, чтобы вентиляционные отверстия устройств ничем не были закрыты;
- выполнять требования инструкции по эксплуатации оборудования.

1.2.Участнику соревнований запрещается во время работы:

- отключать и подключать интерфейсные кабели периферийных устройств;
- класть на устройства средств компьютерной и оргтехники бумаги, папки и прочие посторонние предметы;
- прикасаться к задней панели системного блока (процессора) при включенном питании;
- отключать электропитание во время выполнения программы, процесса;
- допускать попадание влаги, грязи, сыпучих веществ на устройства средств компьютерной и оргтехники;
- производить самостоятельно вскрытие и ремонт оборудования;
- производить самостоятельно вскрытие и заправку картриджей принтеров или копиров;
- работать со снятыми кожухами устройств компьютерной и оргтехники;
- располагаться при работе на расстоянии менее 50 см от экрана монитора.

1.3.При работе с текстами на бумаге, листы надо располагать как можно ближе к экрану, чтобы избежать частых движений головой и глазами при переводе взгляда.

1.4.Рабочие столы следует размещать таким образом, чтобы видеодисплейные терминалы были ориентированы боковой стороной к световым проемам, чтобы естественный свет падал преимущественно слева.

1.5.Освещение не должно создавать бликов на поверхности экрана.

1.6.Продолжительность работы на ПК без регламентированных перерывов не должна превышать 1-го часа. Во время регламентированного перерыва с целью снижения нервно-эмоционального напряжения, утомления зрительного аппарата, необходимо выполнять комплексы физических упражнений.

3.4. Требования охраны труда в аварийных ситуациях

1.1 Обо всех неисправностях в работе оборудования и аварийных ситуациях сообщать непосредственно эксперту.

1.2. При обнаружении обрыва проводов питания или нарушения целостности их изоляции, неисправности заземления и других повреждений электрооборудования, появления запаха гари, посторонних звуков в работе оборудования и тестовых сигналов, немедленно прекратить работу и отключить питание.

1.3. При поражении пользователя электрическим током принять меры по его освобождению от действия тока путем отключения электропитания и до прибытия врача оказать потерпевшему первую медицинскую помощь.

1.4. В случае возгорания оборудования отключить питание, сообщить эксперту, позвонить в пожарную охрану, после чего приступить к тушению пожара имеющимися средствами.

3.5. Требования охраны труда по окончании работы

1.1. По окончании работы участник соревнования обязан соблюдать следующую последовательность отключения оборудования:

- произвести завершение всех выполняемых на ПК задач;
- отключить питание в последовательности, установленной инструкцией по эксплуатации данного оборудования.
- В любом случае следовать указаниям экспертов

1.2. Убрать со стола рабочие материалы и привести в порядок рабочее место.

1.3. Обо всех замеченных неполадках сообщить эксперту